

News Release

活躍の場を広げるクリエイターの関心高く、受講生は延べ1000人を突破 第5回「クライアントから『選ばれる!』プロデュースカアップ講座」がスタート

～クリエイターがクライアントにアピールするセルフブランディングの実践講座も初開催～

クリエイター(*1)支援施設「クリエイティブネットワークセンター大阪 メビック扇町」(所在地:大阪市北区 所長:堂野 智史)は、クリエイターやデザイナー、経営者を対象に、5回目となる「クライアントから『選ばれる!』プロデュースカアップ講座」(全10回)を7月7日(火)より開催します。企業や商品などのブランディングを担い、プロデュースできるクリエイターの育成と共に、大阪のクリエイティブ産業の活性化を目指します。

(※1)クリエイターとは、プロのデザイナー、写真家、イラストレーター、映像作家、コピーライター、編集者などを指します。

■ますます活躍の場を広げるクリエイターに求められるプロデュース力とは

近年クリエイターにはデザインや映像制作など専門のクリエイティブスキルだけでなく、企業や商品の付加価値を高めるブランディングを総合的に担い、プロジェクト全体を円滑に推進することができる「プロデュース力」が求められています。またその分野も、インバウンドや農業など様々に広がっています。そこで本講座では、元広告代理店勤務で、現在はブランディング・プロデューサーとして活躍するエサキヨシノリ氏が、これまでの経験に裏打ちされた独自の理論と実践で、仕事の獲得から結果を出すまでの考え方やノウハウを伝えます。これまでの受講生は延べ1000人を突破しました。



プロデュース力についての総論を伝える第1回

■中小企業を訪問し、現場の本音に触れる

今回は自社のブランディングに取り組んでいる中小企業を訪問。どんな課題を抱え、今後どんな策を求めているのか。従業員にはどう伝わっているのか。現場の本音に触れることで、プロデュースカアップにつながるヒントを探ります。

■初めての試み。セルフブランディングを実践。

最後のワークショップでは、プロデュースカアップに欠かせない、自分ブランドの「言葉化」を行い、それをセールスツールやビジネスモデルといった形にする「魅せる化」まで行います。この講座をきっかけに、クリエイターたちが自らの存在価値を明確にアピールできるツールを手にし、クライアントから選ばれるプロフェッショナルになることを目指します。



中小企業の経営者からプロデューサーを選んだ時の話を聞くことも。

本件に関するメディアからのお問い合わせ先

クリエイティブネットワークセンター大阪 メビック扇町

広報担当: 松井

〒530-0025 大阪市北区扇町 2-1-7 カンテレ扇町スクエア 3F

TEL:06-6316-8780 (平日 10:00 ~ 21:30)

FAX:06-6316-8781

e-mail:info@mebic.com

ホームページ: <http://www.mebic.com/>

■講座概要

対象：プロデュース力をアップさせたいクリエイター、デザイナー、経営者

日程：2015年7月7日(火)～9月29日(火) 19:30～21:30

場所：メビック扇町

※第7回のみ大阪市生野区の中小企業にて開催

定員：各回25名

料金：3,000円(各回/税込)

お問合せ先：

クリエイティブネットワークセンター大阪 メビック扇町

TEL:06-6316-8780(10:00～21:30 土・日・祝日は休館)

E-mail:info@mebic.com

※単発でも受講いただけますが、

ストーリー仕立ての展開ですので連続受講をお薦めいたします。



■講座スケジュール

第1回：7月 7日(火) 19:30～21:30	プロデュース力って何？「選ばれる！」ための鉄則とは。
第2回：7月14日(火) 19:30～21:30	「選ばれる！」ために、オリジナルであれ
第3回：7月21日(火) 19:30～21:30	「選ばれる！」ために、コンセプトメイキング力を極める
第4回：7月28日(火) 19:30～21:30	「選ばれる！」ために、プランニング力を仕切れ
第5回：8月 4日(火) 19:30～21:30	「選ばれる！」ために、ディレクション力を磨け
第6回：8月18日(火) 19:30～21:30	「選ばれる！」ために、お金を生み出す仕組みを創れ
第7回：8月25日(火) 19:30～21:30	クライアントは今、自社の付加価値アップに何を求めているのか？
第8回：9月 1日(火) 19:30～21:30	自分ブランドを言葉化せよ！ (「選ばれる！」ための実践型ワークショップ1)
第9回：9月 8日(火) 19:30～21:30	言葉化したブランドをプレゼンせよ！ (「選ばれる！」ための実践型ワークショップ2)
第10回：9月29日(火) 19:30～21:30	言葉化したブランドコンセプトを魅せる化せよ！ (「選ばれる！」ための実践型ワークショップ3)

各回19:30～21:30(受付開始19:00)

※第8回、9回、10回は連続したワークショップの為、連続受講が条件となります

■講師プロフィール

エサキヨシノリ氏

情熱の学校/情熱ブランディング・プロデューサー

純日本系 & 外資系、両方の広告代理店営業マンとして各種企業のコミュニケーション活動をプロデュース。その後、2005年に独立し、中小企業のブランド力向上を通じて、自社の想いをちゃんと伝えられる会社を一社でも多く創りだす為のコンサル&セミナー事業、そして同時に独立クリエイターを対象にした営業力アップセミナーを大阪を拠点に展開中。



■情熱の学校とは

大阪コミュニケーション業界のプロが、「モノは良えけど売れへん」と悩む関西の中小企業にアピール力向上を通じて「熱いオンリーワン・ブランド」へと変身することの重要性を伝道する新しい形の「なにわ企業活性プロジェクト」。

■講師歴

- ・独立クリエイターの営業力アップ塾(メビック扇町) / 独立クリエイターの見積り塾(同)
- ・社長のための企業アピール力向上講座(大阪産業創造館、他地方都市にて)
- ・問合せ & 受注に繋がる会社案内・パンフレットの作り方(大阪産業創造館)
- ・社長一年生のための はじめての〇〇セミナー販促編(同)
- ・モノづくり企業のためのブランド戦略イベント出展を営業成果につなげる熱き4ステップ(同)
- ・はじめての〇〇セミナー販促編(同)